



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：

826872158 发送推广项目教程

酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

作为一个自由职业者，在个人品牌这里磕了有 3 年了，对个人品牌有一些自己的见解，在知乎看到这个问题，第一反应就想到，在建立个人品牌之前，一定!务必要想好自己的变现方式。

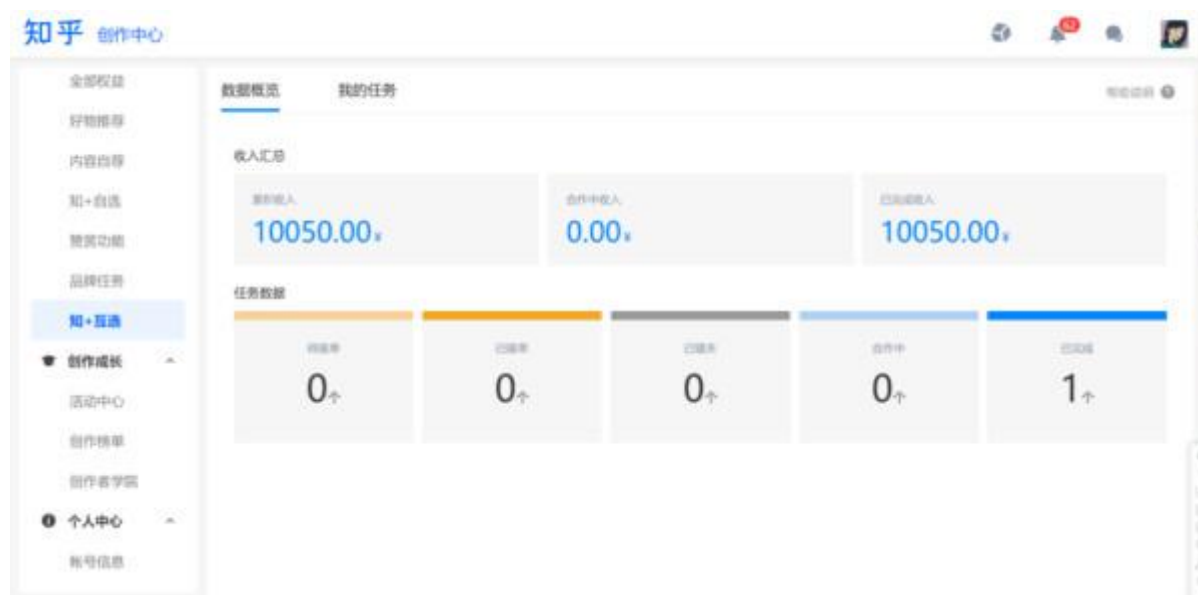
从变现的角度反推出应该建立一个什么样的个人品牌，这点是在我自己操盘几个 ip 中总结出的最重要的一个经验。

给你分享一个失败的经历：

先问你一个问题，你觉得一个万粉小 v 一年能赚多少钱？

拿钱酱这个 ip 来说，在我手里的几个 ip 中，任何一个 ip 都比钱酱这个 IP 收入多，别的 IP 会以很稳定的方式，在我预期内赚到。

但钱酱不是，我曾经知乎上能赚钱吗？有人赚到了吗？咋赚的呀？这个问题下写过，我用 200 字赚了 1W，虽然很多人不相信，但是真的，给你看后台：



是不是听着挺吸引人挺厉害，欸，我想着这一篇优质文章一个月 1w，那我写着 10 篇，一个月就 10W，一年 120w 这也太香了，但很快我就迷茫了，我的瓶颈是，如何持续赚钱。

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：826872158 发送推广项目教程
酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

真的每隔一段时间我就会遇到瓶颈，每一次瓶颈都像金蝉脱壳一样，经历煎熬脱去旧的思维，每一次思维蜕变后，都伴随着某种限制性价值观的解绑，每一次解绑都是一次升级。

这次我是在明白了哪个道理以后 IP 开始变现的？

影响用户决策。

商业价值=影响用户决策，不能影响用户决策是 IP，没有商业价值。

这个词太值钱了，就是因为钱酱是我刚开始啥也不懂的时候就开始做的，没有从变现的角度出发，不知道影响用户购买决策。

哪怕挂一本书的链接，哪怕是我精挑细选觉得一定对粉丝有用的，也有一大堆人在评论区叫骂，吸引来的流量五花八门，伸手党奇多，不知道怎么去承接，不知道怎么去转化。

做过 IP 的，都知道持续输出是很难的，咱做 ip 持续输出的核心是什么？

我之前一直在想这个问题，你可能会说是不断学习，大量输入，是整合别人的东西，是天下文章一般抄，但我告诉你，是生存，是钱。

真就是这么现实，钱在哪，心在哪，用什么方法都只是“术”，“钱”，才是持续输出的核电站，你一变现就有人骂，一变现就有人骂。

这种情况下，对自己所做的事情热情大减，你还有心劲为你的读者输出优质的内容吗？

所以前期一定要找一个细分领域，定位一定要从影响用户购买决策的好变现的角度出发，否则很煎熬。

想通这点以后我在运营其他 ip 的时候，定位就直接从影响用户决策的角度出发，即使刚开始每天就只有 10 块钱，我也能看到反馈，有句话叫，你如果不能衡量它，你就不能管理它。

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：826872158 发送推广项目教程
酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

有了钱，写的东西产生的产生的效果可以直接用钱来衡量，能从结果上分析和优化，才能让收入一步步靠近自己的预期，直到现在，我的任何一个 ip，即使小，也比钱酱这个 IP 收入多。

所以明确变现方式，收入天差地别。能变现的流量，才是有效流量。能变现的工作，才是有效工作。

读到这里，如果你觉得还不错，请帮忙先点个在看，我们接着往下看...

我就从影响用户决策的角度出发，来讲讲自由职业者如何建立能赚钱的个人品牌？其实就两方面：引流和转化。

全文分三个部分：

一，内容系统——如何以某个逻辑持续稳定的输出？

二，转化系统——如何变现？

三，心态

好，正式开始了：

一，内容系统——如何以某个逻辑持续稳定的输出？

引流是通过内容来体现的，如何写内容具体操作我之前详细写过，参考这篇文章：

未来利润最高的不起眼暴利赚钱行业是什么？

我总结了一套可以快速输出高质量内容的写作系统，作为我的外挂大脑，辅助我写作，快速拔高文章质量，我本人一直在践行，并且对我很有用，

看完以后，你会明白怎么去写，朝哪个方向努力，以及怎样努力，文章大纲预览：

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：

826872158 发送推广项目教程

酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com



但这篇文章偏向单纯的写作，只能解决写作问题，但写作和如何以一个逻辑持续稳定的输出，是有很大的区别的。

做 IP 到现在，能写出文章已经不是什么难事了，如何以某一个逻辑持续稳定的输出是困兽之笼。

这是我跟圈子里一些大佬聊天得到的最大的启发。

我做 IP 经常有这样的情况，会写，但不知道写什么。

就是没有一个核心逻辑持续输出，没有输出，就没有流量源源不断的进来，就算有流量来，也没有一个核心点去收费，最后即使收了费，对付费者的交付感也不强。

所以针对“以一个逻辑持续稳定的输出”这个点，我做个补充：

1，什么都不会的时候

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：826872158 发送推广项目教程
酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

没有思维，经验，技术的时候，去当一个知识的搬运工，学习，消化，快速产生经验，至于不管最后有没有结果，不重要，有价值就行，失败的经验同样有参考价值。

但一定要有自己的思考，长期来看，对自己很有价值。

只有真写，才能真想，把学习、实操中的触动你的点，困住你的点、启发你的点等等收集起来。

把为什么你觉得它有用，把这句话让你脑海中浮现的场景、延伸的知识描述出来，背后的逻辑描述出来。

我会将所有脑海中的思路呈现于纸上，并贴上标签，用的时候很方便：



公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：826872158 发送推广项目教程
酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

这就是真思考的过程，真思考的过程会促进不断进步，不断成长，所以真写是促进真成长的第 1 步。

而且你最红的文章，往往就是你写得最走心的文章。这点在我身上也验证了，我最走心的文章，是我最高赞的那篇。

关键路径是：

- (1)，自己学习某个点
- (2)，记录研究和实操的过程和心路历程
- (3)，总结研究实操过程中的心得和知识点并输出内容
- (4)，记录输出内容的过程好知识点
- (5)，总结输出内容的过程好知识点并输出

2，有自己的成功案例时

- (1)，复盘成功案例，
- (2)，根据成功案例下读者的评论和提问写出新的文章，一定要懂得延伸，不要一篇文章写完了就没事了，这篇文章失败的经验，成功的经验，带来的收益，延伸出的读者的问题都要作为主题挨个复盘总结发表，
- (3)，自己总结的方法不好怎么办？先自己写，积累优质圈子中优秀案例中的好方法，优化自己的表达，
- (4)，过程中把一件事情做成流程图，思维导图，收集、记录、复盘，都在这上面。或者把一件事建成一个文档，所有记录，复盘，收集，过程，都放在这里，完成后归纳。

当你下次再做同样的事时，看着这些“赚钱地图”，每一步都是明确的。

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



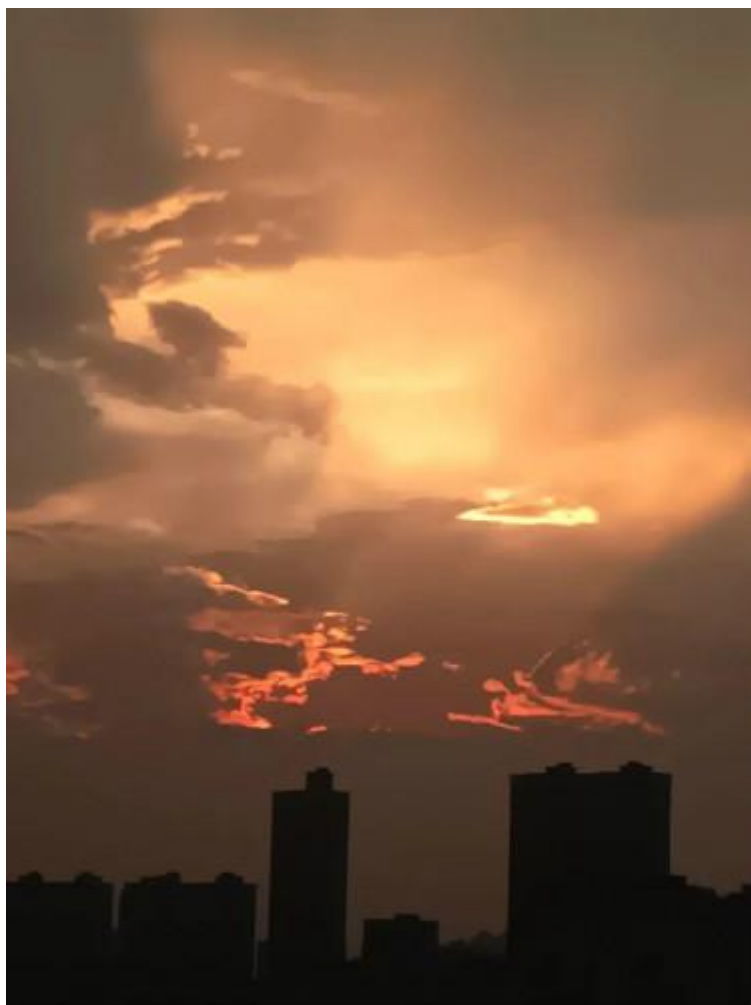
关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：

826872158 发送推广项目教程

酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

码字到现在，天都黑了，今天的云给人一种不真实的感觉，朋友，点个赞，我们继续往下看：



二，转化系统——如何变现？

做 IP 和产赚钱是两回事，做流量做内容考验技术；而流量变现以及怎么创造更大价值，考验做生意的能力。

怎么变现，还是模仿同行，仔细记录每一个环节，听话、照做、执行、别发挥。

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：826872158 发送推广项目教程
酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

关于学习怎么转化，我之前看过一个例子，现在都让我印象很深刻，原作者讲的挺好的，我就不动了，这里引用一下作者的原案例，会标明出处：

这位朋友疫情前做了十年的线下教育生意，目前，由于疫情原因，他开始转行做线上的电商培训生意，效果怎么样呢？

第一个月就挣了 5 万多。

今天不说他是具体怎么做的，因为比起他挣钱，让我印象更深刻的是：

在和他聊天的过程中，我发现他对线上卖电商课这件事的思考和规划非常的清晰，环环相扣。应该做哪些事才能起势、什么事是真的重要的、什么阶段该做什么事，想的很深。

大家要知道，这可是一位从线下教育机构刚刚转行做互联网生意的中年人。

所以我非常惊讶，我问他，你是怎么把这件事想的这么明白的，以至于思路这么清晰？

佩奇，公众号：极客增长订阅号

与 3 个朋友聊天的流量小感悟

于是他和我说了他的方法论：

“我最近正在做这么一件事：加一百个自媒体或流量相关的同行的微信 ”

“学习他们的思路，商业模式，产品，盈利模式。然后内化”

这一点让我大为触动，都说同行是最好的老师，但又有谁真的花大功夫，加 100 个同行的微信，去学习研究了？就是这个“笨方法”，练就了这位朋友清晰的头脑。

再分享两句这位朋友的金句：

“自己琢磨的有时候是瞎琢磨。多看看别人怎么做的，才能快速成长，少走弯路。”

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：826872158 发送推广项目教程
酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

“当加到 1000 个同行的时候，内化以后，基本上离成功也就不远了。眼界也宽了，内容，渠道，方法，模式，产品，也不缺了。这就是集百家所长，创一家之言”

佩奇，公众号：极客增长订阅号

与 3 个朋友聊天的流量小感悟

只有被人营销过，才懂的怎么营销别人。

去公众号、知乎、B 站等主流媒体，搜索自己目标领域的关键词，找就能顺藤摸瓜找到很多同领域的前辈，找到 5-10 个，观察筛选并进入他们的圈子。

所有赚了钱的同行其实都是值得学习的样本，每一个爆款都是案例，去拆解背后支撑他的体系。

这缩小不确定性的第一步，同行运营的方法，底层逻辑基本相通。

购买他的产品，体验他的售后，精细拆解并记录高手们的每一个环节，记录流程、操作细节、问题点记下来，一层层的去拨开他的逻辑，梳理出业务模型。

让自己脑海中有一个清晰的发展路径，看看身处局部战场的我到底可能处在哪个位置，目标是什么，应该做什么，留意哪些东西能用到自己身上，推动自己当前的进程。

我每进一个圈子，每买一堂课，都会记录好体验过的每一个点。

我之前进了一个同行的社群，记录了他的成交模型，非常受用：

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：

826872158 发送推广项目教程

酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com



1 个完整的体验记录，大于 10 倍的努力。需要的时候就知道多有用了。

这不是盗人家的商业机密哈哈，这放在明面上的最好的、最容易落地，被验证过有用的知识，不记录，不是很可惜嘛。

这样更能深度体验，知道哪个环节设计的好，哪个环节设计的不好，哪个地方自己可以借鉴，从用户的角度看哪个地方可以优化的更好，以后在想认识大佬的时候也有走心的话题可以谈。

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：826872158 发送推广项目教程
酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

如果你想通过接商业广告变现，就要收集、拆解研究同行是怎样优雅不突兀的把广告植入观众还不反感的。

为什么复制了别人成功案例之后，都以失败告终？

如果你看到某些人某些事做得很好，他的背后一定是有某种成体系的东西在支撑，而不是一两个你在表面上看到的技巧。

当然出于对包装的需要，他们可能也会放一些烟雾弹，让你以为只要拥有一个技巧就能搞定许多问题了。

或者有些大佬自己都不知道背后有某种在支撑他赚钱的体系。

但可以肯定的是，能稳定的做生意赚钱，只是一种结果，这种结果只是厚积薄发，不是刻意追求，一触而就的。

我之前跟圈子里的大佬交流，知道他几个月赚了很多很多很多的时候，听到他说你也可以这么做，你建个社群，卖点小项目。

我真的觉得自己行了，以为自己知道了这个方法，就能跨过人家几年的行业沉淀和从业经验赚到和人家一样的钱。

事实是真的去模仿他的时候，我会发现自己也非常空，就是那种地基没打踏实，没底气的感觉，这一步迈出，下一步不知道该怎么做。

感觉自己很“浅”，就是因为很浅，才容易见到底，我都运用在项目运营上，但就是支撑不起来这个项目，没有盘活的能力。落不了地。

这里衍生出了一个关键词“落地”，那种成体系的东西就是落地的能力。

如何才能让想法落地？

李笑来老师在《刻意学习》这本书中说过这么一句话：每个人做选择的基础就是它的价值观。

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！

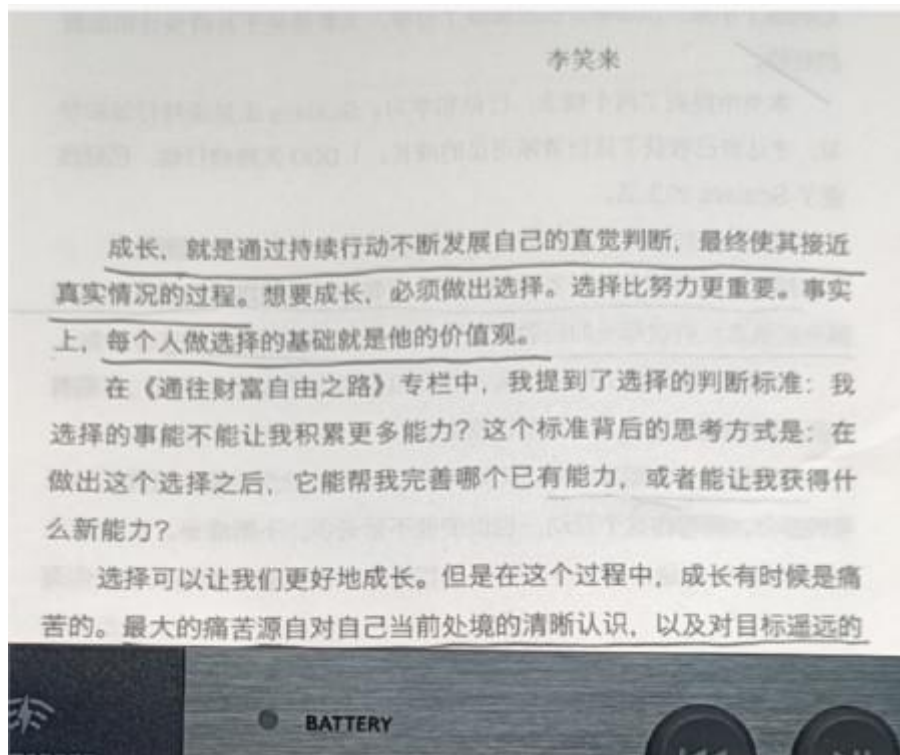


关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：

826872158 发送推广项目教程

酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com



不落地的行为背后，是有一个不够成熟的价值观，我之所以不知道怎么迈出下一步，就是因为我对这个领域的价值观不够成熟。

所以我不知道怎么迈出这一步，我不能够判断迈出了这一步会产生怎样的结果，或者是我迈出的这一步落不了地。

所以又延伸出了一个关键词“判断”。

再借用李笑来老师在《刻意学习》中的一句话：成长就是通过持续行动，不断的发展自己的直觉判断。最终是其接近真实情况的过程。

所以推演一下：

落地的背后是成体系的东西在支撑，

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：826872158 发送推广项目教程
酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

落地的背后是成熟的价值观做出的选择。

落地的背后是接近真实情况的直觉判断。

落地=某种成体系的东西 =成熟的价值观 =接近真实情况的直觉判断

小白和大佬的落地能力是怎样体现的呢？大佬能把项目盘活，这个结果只是他成体系操作系统下的自然流露。

这种成体系的操作系统，是小白无法通过“秒懂”、“干货”等方式瞬间获得的。

那这种成体系的东西是怎么建立起来的呢？

再回头看看李笑来老师的那句话：成长就是通过持续行动，不断发展自己的直觉，判断最终使其接近真实情况的过程。

所以如何落地？唯有持续行动。

怎样正确的持续行动，一篇文章不可能讲清楚。去看《刻意学习》这本书，对我来说他是让我持续行动的神作，你会发现你遇到的问题他都帮你说全了，时机刚刚好。

我不是特别喜欢读书的人，但这本书我读了四五遍。

还有一个失败的原因：

对绝大多数普通人而言，其实是无法承受获取知识过程中的持续行动和反复磨练的，因为这个太痛苦。

我经常在尝试复制大佬的各种成功案例后，结果都以失败告终。

然后就很悲观，觉得自己先天能力不足。其实，稍微深入了解一下情况就会发现，我定的目标实在不低。

我一开始在知乎写作就想冲个万赞，一开始做闲鱼就想一个月赚个 3000，一开始做 IP 就想月入过万，

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：826872158 发送推广项目教程
酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

就难度而言，这其实已经是从 0 到 10 的“大跃进”了。

如果让我重新开始的话，我会把心态放下来，先从写出来很多差的文章开始，在优化、再学习爆款写作方法，然后再创作第一个爆款，第二个、第三个。。。

认真体会、学习、记录、复盘，过程中观察数据核算成本，从赚第一个一块钱开始打开新的局面，逐步提升自己的上限，逐渐累积长尾收入.....这才是能够持续发展下去的模式。

目标太远，就会看不清，很容易让人因为现实距离结果太远而浅尝辄止，万丈高楼平地起。

三，心态

1，不好意思收钱

前两天被一个人加，我直接就想拉黑了，要是你遇到这样的情况你会怎么想：

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：

826872158 发送推广项目教程

酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com



我不明白为什么会问这种话，有人卖货可以收钱，你花了时间花了精力，用上自己摸爬滚打换来的经验就只能被贱用，不配收钱了吗？

其实很多从事知识领域的自由职业者，都有一个通病，就是不好意思收钱，好像只有手里拎一点东西才有底气。

心理学有个名词叫自我价值感，自我价值感低，就会习惯性地觉得自己不够好，能力不够，习惯用讨好的方式来维持和别人的关系。

对自己的认同感不高，就不敢变现，不敢收钱，怕别人觉得不值，怕别人对自己产生不好的印象，只要你认知比他高，能满足他的需求，那你就值。

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：826872158 发送推广项目教程
酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

对自己的认同感不高，就不敢输出，想来想去，总觉得自己的水平还不够，想来想去怕别人吐槽，想来想去怕满足不了用户的需求，想来想去怕没人看，

其实发就完了，不发怎么知道有没有人看，不发怎么知道有没有人肯定？不发怎么知道能不能达到用户的需求，只有发了才能获得反馈。

做 ip 以来，有很多人问问题，这个时候问题就出现了，有的人把你当百度，不经过任何搜索和思考就问，有的人把你当工具，你及时回复她的消息，隔一天回一下，到最后得到了自己想要的，就不说话了，等等诸如此类的问题非常多，为此我还这类人专门设置了一个标签：



为了提高提问质量，我设置了门槛，两种方式可以交流，一种是付费，一种是 3000 字有关个人经历的自我介绍，不需要写的多好，不需要有什么干货，只要真诚就可以，两种方式都非常欢迎，不过分吧。

然后每次对话都是以对方不说话结尾，后来我都不 3000 字了，就让自我介绍一下，依然都不说话了。

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：826872158 发送推广项目教程
酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

我就在想诶？不是，我凭什么要帮他？一个真诚的自我介绍都觉得你是在坑他，凭什么要帮他？你花那么多时间精力，付费请教被人换来的经验，他问了以后得到自己想知道的就不说话了，你凭什么要帮他？

他不配，且没有这个资格。没有门槛的交际到最后你可能连基本的尊重都得不到。

如果你也正在经历这个阶段，务必试试换个角度，用实力和说话，敢给自己定价，当你尝试用一点点实力说话的时候，就会觉得之前只靠诚意和讨好去感动别人是多么糟糕的一种体验。

当我设置了门槛，通过这种方式，就能快速识别哪些人是铁杆，哪些人是“假粉”，哪些是真打着认可你的名义想白嫖你的，哪些是真的认可你的，真正想请教的人懂得尊重你的时间和经验。

不好意思赚钱，还创业干什么？“不好意思”是 ip 人的通病，单单在这块，很多 IP 在突破不了就销声匿迹了。

如果你还是觉得沟通的时候谈钱很难看，那痛快点，在做 IP 的时候在你的粉丝面前把你的功利与爱财干脆利落的表达出来。这样言行就一致了。

爱财本身就像爱美一样天经地义，没什么不好意思的。

2，不管怎样升级表达方式，最终目的都是为了增强表达的解释力，让读者容易理解，更容易看进去

我这两天看了一本书，这本书最前面有个推荐序，几位大咖给这本书写推荐语，我就发现有的大咖写的推荐语就很容易看进去，解释力非常强，有的需要强迫自己才能看进去，虽然讲的都是干货，

然后我看了一下他们的 IP，发现一个很有意思的规律，解释力越强的，咖位越高，影响力越大，越被人熟知，如果让我买他们推的产品，那么我一定会买解释力最强的那个人的。

我想怎么解释这个话，人的行为是由认知决定的，你能改变读者的认知，你就能改变他的行为。

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：826872158 发送推广项目教程
酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com

如果他的内容我看都看不进去，我也不会坚持读下去，感受他想要表达的意思，更不会买他的产品了。

3，别等

不要觉得等你有某种能力，才能完成某件事情，才能克服某个困难。不要等你收集到更好、更全的资料才能开始写作。

这样你会被封印在所谓的“自我提升”中不能自拔。

控制好风险和成本，大胆想象，大胆尝试，不试，你会不知道自己自嗨时想的商业模式根本不能实现，不知道一件事能赚钱细节里究竟有什么。

即使所有的概念和道理你都懂，但要运用自如赋能自己，需要投入的行动、资源一个都少不了，书本真的不能给你太多的切身体会和感受。

4，再次强调

从变现反推商业模式，以终为始，不要付出大量的代价，只赚了个吆喝。

最后，去做。

前两天发了一条想法：

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：

826872158 发送推广项目教程

酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com



钱酱



3 天前

思考和纠结的区别在于，思考过后是出活儿的，是有输出的，纠结是“思考”过后没有任何实质性的行动。

看似没啥区别，实际上隔了一条鸿沟，很多事情是因为你做了什么才改变的，而不是因为你想了什么。生活从来不是所想即所得。



2



2



12

我的一位粉丝转发这条想法的时候这样说：

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！



关注左侧公众号，有机会领取 VIP

手机淘宝 APP 扫描左侧二维码，撸 10 元红包免费买产品，包邮到家，体验效果后加酷酷老师微信：

826872158 发送推广项目教程

酷酷云课堂 VIP，最低 99 元，可学习 4 万套项目！www.kukuwk.com



葱抹额

2 天前

→ 关注

很多人都在纠结中过一生



钱酱

思考和纠结的区别在于，思考过后是出活儿的，是有输出的，纠结是“思考”过后没有任何实质性的行动。看似没啥区别，实际上隔了一条鸿沟，很多事情是因为你做了什么才改变的，而不是因为你想了什么。生活从来不是所想即所得。

2 转发 · 2 评论 · 12 鼓掌



转发



评论



2

很走心的一句话，如果不迈出行动那一步，所有的事情都只是停于表面。

付了费的课程放在那也只是一堆数据，脑袋里有再多的好想法，不记录、不输出最多也只是在脑袋里，更多时候很快就消失的连你自己都想不起来，

每天的生活不过是一生的缩影，如此循环往复，最后终其一生都在纠结中度过，去做就是了，等待只会让你更焦虑。

作者：钱酱 公众号：钱酱

公众号：酷酷创业云课堂，网址：www.kukuwk.com

2021 年带领 100 个加盟商已月入破 3W，详情：

<http://www.cnzzwz.com/forum.php?mod=viewthread&tid=35372>

，联系酷酷老师微信：826872158，大优惠！