

# 惠州房地产



总第189期

2014年1月刊  
惠州房地产行业权威专业读本  
网站: <http://www.gdhzfx.org>

□中国房地产综合最佳金质期刊 □中国房地产最具行业影响力期刊 □中国房地产优秀期刊

金宝  
**东鑫广场**  
DONGXIN PIAZZA

惠州东·未来生活先行者

# 先来，未来...

## 城市梦想 榜样生活

惠州东·金宝集团续写新华章，精彩钜献！

### 市政府与房地产业界代表座谈会召开

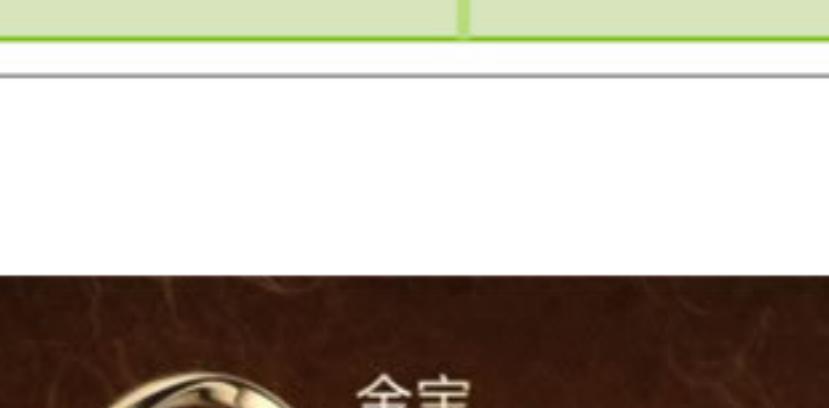


· 市政府副市长邓庆忠听取房企代表意见 · 市政府副秘书长胡志威主持会议 · 会长吴汉明向市政府反映问题

2014年1月2日下午，惠州市政府与房地产业界代表座谈会在惠州市房协会议室召开。市政府副市长邓庆忠、市住建局局长李德友、市国土局局长曾庆全、市房管局局长陈力强等相关职能部门负责人参加了会议，会议由市政府副秘书长胡志威主持。会上，房地产业界代表根据企业自身实际，向邓庆忠副市长和相关职能部门负责人提出意见和建议，并共同研究探讨新形势下我市房地产业的发展目标与发展前景。邓庆忠副市长和相关职能部门负责人重视企业所提出的问题，表示会一如既往支持企业发展，减少行政审批环节，为企业营造一个健康良好的投资环境，为企业办实事。

副市长邓庆忠充分肯定了惠州市房协2013年所做的工作，认为惠州市房协对惠州房地产行业起到了积极的推动作用，他对我市房地产业为惠州经济社会发展所作出的贡献表示感谢，对企业家们提出了要力争保投资、保销售、压存量的要求，希望企业家们共同维护好我市房地产市场，理性发展，惠及百姓。

### 市房协召开五届六次会长工作会议



· 会议现场 · 房协会长吴汉明发表讲话

2014年1月2日，市房协五届六次会长工作会议在市房协会议室召开，会议由房协会长吴汉明主持。会上，吴汉明首先对市房协2013年工作作了总结并对2014年工作提出设想，与会者对房协一年来所做的工作表示认同并充分肯定。过去的2013年是房地产业丰收的一年，全年我市销售面积突破1000万平方米，与会者表示对2014年充满信心，会共同联手维护好我市的房地产市场，使之继续保持健康稳定发展。

(文图/潘 鹏)

卷首语 Colloquy

《第一财经周刊》近期封面报道，对北上广深以外的400个城市排名，列出15个新一线城市，36个二线城市。惠州位列二线城市第35名，在珠海、东莞、佛山、中山之后。这一排名公布后，据南方都市报报道，不少网友对这一榜单并未“喜大普奔”，认为“盼星星盼月亮终于盼到惠州成为二线城市而感到骄傲自豪”者，只占3%；质疑这个划分是否靠谱，是否意味着“惠州物价又要上涨”者，占78%；还有19%对此划分不表兴趣，“多少线都不关我的事”。

其实，这只不过是一家媒体的排名，充其量就是一份商业机构的榜单，实在无需那么在意。有学者指出，这个排名是借用建设部一线、二线城市的提法，有偷换概念之嫌，容易混淆视听，并不科学。不足为信。重要的是我们身在惠州的自己，要保持清醒头脑，不盲目乐观，权当这个榜单是反映惠州这些年经济发展总体取得的一些进步。

我们认为，惠州原先属于三线城市，现在也没有完全跳出三线城市的范畴。尽管我们做出很大的努力，如同本刊多次宣称的那样，惠州由于城市发展规模、工业和服务业快速增长，宜居和就业程度不断提升等因素，城市发展已经冲破三线城市的羁绊，逐步向二线城市靠拢。或者换句话说，惠州正处在二、三线城市发展之间。但是从本质上讲，惠州三线城市的属性仍相当明显而突出。三线城市最主要的特点，是开发量过大和去化任务较重，这两个问题惠州同样存在，并将继续左右房地产市场的走向。究其原因，这些年一线城市限购，不少开发商纷纷转战二三线、三四线城市，惠州由于颇具地理位置和价格洼地双重优势，成为开发商战略转移的主战场，由此带来开发量过大和市场竞争程度的加剧，仅惠城仲恺区每年都保持着3万套左右新建住

宅难以消化。据房管局统计，去年1至11月全市商品房销售量高达997万平方米，全年下来肯定超过1000万平方米，创下历史新高。但去年全年库存待消化的商品房面积，据透露也接近1000万平方米。可见，销售量和库存量都旗鼓相当。

不可否认的是，惠州的房子确实比外地好卖。前几年销售量已达到800万平方米以上的规模，这表明惠州有别于其他三线城市，需求量很大，供需两旺。这种情形固然与惠州产城融合、人口聚集、城镇化速度不断加快，而导致刚需与改善型群体不断增大外，也与惠州与深圳、广州两大一线城市毗邻，成为珠三角宜居后花园，吸引一大批来自一线城市和周边城市的购房者，既作休闲也作投资之用有紧密关联。尤其环大亚湾经济区投资环境和宜居条件的改善，动车的开通助推楼市销售大幅度增加，更使楼市销量爆棚达到历史峰值。

之所以强调惠州仍属三线城市，旨在企望业界保持清醒冷静。勿因去年商品房销售量激增而被冲昏头脑。把自己仍然放在三线位置上，就会如同集中全市精力奋力向珠三角第二梯队冲刺那样，保持业界旺盛的精力而冷静面对前进中的问题。应当看到，去年销售量爆棚有政策“空窗期”的因素，尤其三四月份出现非理性需求的恐慌性购房行为，在较大程度上透支未来的购房空间。这种情形到了2014年当不可复制。新的一年中央调控思路非常明确，就是不再搞全国性一刀切的政策，实行差异化分类调控。从各地实际出发以改革精神管控好自身的房地产市场。2014年将是调控转型期，实施差别化调控将考验着地方政府决策层的智慧和魄力，做好楼市促发展、压库存工作，以谋求长远发展，走向平稳健康的发展轨道。

## 谋求长远发展是关键

东江高新科技园

惠州市区东部中心，惠州“东大门”

坐享得天独厚的地理位置和城市发展优势

三环路、广汕公路、广惠高速及惠大高速纵横而过，左右逢源

城市东部已悄然兴起的东江新城

定位为一座产业、科技和文化齐飞，生产、生活和生态融合的科技新城

正成为惠州市民安居乐业的首选之地。

0752-  
⑥ 206 8899

项目地址 / 惠州市东江高新科技产业园区

开发商 / 金宝集团 整合地产 小平米王